

## Ecole Bourgeois Frères

Impasse du Moulin

77510 Verdelot

Email: [formation@ecolebourgeoisfreres.com](mailto:formation@ecolebourgeoisfreres.com)

Tel: 01 64 04 82 75



# OPÉRATION FÊTES DE FIN D'ANNÉE RÉUSSIE : ORGANISATION, STRATÉGIE ET CA!!

**Durée** : 7.00 heures (1 jour)

### Profils des apprenants

- Conseiller(e) de vente
- Responsable de point de vente

### Prérequis

- Être en lien avec une clientèle

### Accessibilité

Nos ateliers et formations peuvent être accessibles aux personnes en situation de handicap.

Les aspects, l'accessibilité et le type de handicap au regard des modalités d'accompagnement pédagogiques sont à évoquer impérativement au cours de l'entretien préalable à toute contractualisation afin de pouvoir orienter ou accompagner au mieux les personnes en situation de handicap.

Référente handicap : Christelle BASTIDE ([christelle.bastide@ecolebourgeoisfreres.com](mailto:christelle.bastide@ecolebourgeoisfreres.com))

### Modalités d'accès

Mail : [formation@ecolebourgeoisfreres.com](mailto:formation@ecolebourgeoisfreres.com)

Tél : 01 89 53 49 88

### Délais d'accès

Le planning des ateliers et formations est disponible sur notre site internet et sur demande.

Les inscriptions sont possibles, en fonction des disponibilités, jusqu'à 72 heures avant le début de l'atelier ou de la formation.

### Objectifs pédagogiques

- Identifier les opportunités d'élargir la vente durant les fêtes de fin d'années
- Définir une stratégie de création d'évènement
- Créer une ambiance festive dans le magasin et les vitrines
- Diffuser l'offre à travers les différents canaux (flyer, réseaux sociaux...)

## Ecole Bourgeois Frères

Impasse du Moulin

77510 Verdelot

Email: formation@ecolebourgeoisfreres.com

Tel: 01 64 04 82 75



### Contenu de l'atelier

#### Définissez une stratégie avec indicateurs

- Anticipez grâce à un rétro-planning de mise en place
- Challenger vos équipes
- Informer et former le personnel de vente

#### Valorisez votre offre produit

- Sur la table de vos clients, de l'apéritif au dessert
- Fournisseur officiel du père Noël
- Valorisez l'artisanat, le fait maison

#### La magie de Noël

- Créer une ambiance festive dans la boutique
- L'organisation d'évènements tout au long du mois de décembre et janvier
- Noël dans la boutique et la vitrine

#### Anticipez le rush

- Diffuser son offre (flyer, e-mailing, réseaux sociaux, site internet...)
- La prise de commande et ses opportunités de ventes additionnelles
- Développer vos ventes avec l'offre de livraison et le click and collect

### Organisation de l'atelier

#### Equipe pédagogique

L'atelier sera réalisé par un(e) intervenant(e) de l'équipe pédagogique de Mets Conseils.

#### Moyens pédagogiques et techniques

- Documents supports de l'atelier
- Exposés théoriques
- Etudes de cas concrets

#### Dispositif de suivi de l'exécution de l'évaluation des résultats de l'atelier

- Feuille de présence
- Exercices, quiz...
- Formulaire d'évaluation de l'atelier

**Prix HT : 75,00€**